

PARA DIVULGAÇÃO IMEDIATA**Contatos**

Juliana Reinhardt

+55 (41) 3641-4489, juliana.reinhardt@irco.com

Camila Rodrigues

+55 (11) 3030-3000, camila.rodrigues@gwa.com.br

Thermo King® prevê crescimento nos setores de ônibus e de distribuição em 2017 para atender às demandas do verão

São Paulo, 24 de janeiro, 2017 – Mesmo diante do delicado cenário econômico brasileiro atual, a Thermo King - empresa do grupo Ingersoll Rand®, fabricante de soluções para controle de temperatura para o transporte em uma variedade de aplicações móveis – acredita que o mercado se mostra promissor no segmento de sistemas de ar condicionado para os setores de ônibus e de distribuição em todo o país.

Dario Ferreira, líder de território da Thermo King no Brasil, diz que já é possível identificar um movimento forte para 2017 nestes dois nichos de negócio: ***“As novas regulamentações que exigem a aplicação de ar condicionado em ônibus, geram perspectivas positivas não só para 2017, mas para os próximos anos. Além disso, no final do ano passado, o governo federal liberou R\$ 3 bilhões para a renovação da frota de ônibus urbanos, uma melhoria robusta na indústria que levará à modernização de um percentual importante da frota de Urbanos no País”***, enfatiza.

Já no setor de distribuição, estão surgindo novas rotas e novos mercados por todo o Brasil. Em 2016 houve aumento no transporte de medicamentos e vacinas (fármacos); no de cosméticos que precisam de refrigeração e no de alimento - principalmente processados - sobretudo nos grandes centros urbanos.

“O avanço no consumo desses produtos específicos gera um aumento da demanda em distribuição capilarizada (porta à porta), que significa levar produtos de Centros de Distribuição e transportá-los por diversos pontos em todas as cidades metropolitanas no Brasil, principalmente, nas regiões sudeste e sul”, acrescenta Ferreira.

Ingersoll Rand Family of Brands



2016: Clientes satisfeitos

No ano passado, a Thermo King lançou novas unidades de ar condicionado (CF1000) e um produto de refrigeração (SLXe 400). O feedback dos clientes foi positivo, especialmente pelo desempenho apresentado.

Anualmente, os meses de verão geram a maior demanda para o setor de transporte refrigerado. Por isso, desde setembro, a Thermo King vem se posicionando e organizando seu estoque de peças para satisfazer plenamente às necessidades de seus clientes.

“Continuamos investindo para aumentar da nossa cobertura e rede para os nossos serviços”, afirma Ferreira, “Nosso objetivo é fortalecer e melhorar os nossos serviços de pós venda, além de garantir a distribuição e a substituição eficiente das peças da Thermo King em todo o território nacional”.

###

Sobre a Thermo King®

No Brasil desde 1974, a Thermo King é pioneira no desenvolvimento de soluções no controle de temperatura para transportes, incluindo unidades de refrigeração para logística de perecíveis e equipamento de ar condicionado para ônibus. Conta com uma ampla rede de Concessionárias Autorizadas que abrange todo o país, para assegurar o melhor atendimento aos clientes desde a concretização dos negócios até sua continuidade no pós-venda. Sediada em Barueri, região metropolitana de São Paulo, a empresa, que faz parte do grupo Ingersoll Rand.

Sobre a Ingersoll Rand®

Ingersoll Rand (NYSE:IR) melhora a qualidade de vida criando ambientes confortáveis, sustentáveis e eficientes. Nossos colaboradores e nossa família de produtos — incluindo [Club Car®](#), [Ingersoll Rand®](#), [Thermo King®](#) e [Trane®](#) — trabalham juntos para melhorar a qualidade e o conforto do ar em residências e prédios; transportam e protegem alimentos e perecíveis e melhoram a produtividade e a eficiência industrial. Somos um negócio global de 13 bilhões de dólares, comprometido com um mundo de progresso sustentável e resultados duradouros.